MYDEAR EDUCATION

顧客の深層心理とメンタリズム

MENTALISM

CURRICULUM

◉ カウンセリング

美容室ではカウンセリングでいかにお客様の要望を引き出し、ゴールを共有できるかが大事です。そのための本音を探りだす会話、うそを見抜く仕草などの深層心理を見抜くメンタリズムをお伝えします。

◉ リピート

どの業界でも大事だとは思いますが新規のお客様を既存のお客様に変えることが大事です。お客様が美容室に来店して1時間〜2時間の中でどのうようなことをすればお客様がまた会いたい、美容室に行きたいと思うのか、そのメンタリズムをお伝えします。

◉ DM

美容室では来店促進でDMを出します。その中でどのような文章でお客様の心をつかむのか、そのメンタリズムをお伝えします。

5月31日(火)

■開場時間／12:30　■講習時間／13:00〜15:00

会場 ブリランテ武蔵野

受講料 ¥4,000

mentalist
DaiGo

人の心を読み、操る技術“メンタリズム”を駆使する日本唯一のメンタリスト。

TV番組へ出演多数、著書は累計93万部突破のベストセラーに。企業の顧問や経営戦略パートナー、研修や講演、コンサル、教育誌の連載なども手掛ける。
主な著書に「一瞬でYESを引き出す心理戦略」「男女脳戦略。」（ともにダイヤモンド社）」がある。ニコニコ動画でビジネスやコミュニケーションに使える心理術を無料公開中。

美容室繁盛を総合プロデュースする

MYDEAR
http://www.mydear.co.jp

5月31日(火)顧客の深層心理とメンタリズム

サロン名　　ご担当

受講者名

本　社
さいたま市緑区大間木830-1
Tel.048(875)5501　Fax.048(875)5500

北埼玉営業所
行田市押上町19-11
Tel.0485(52)0211　Fax.0485(52)0220

船橋営業所
船橋市浜町2-1-1らら ぽーと三井ビルディング723
Tel.047(495)3410　Fax.047(495)3411