

訪問美容スタートアップセミナー

介助が必要な方への 美容師さんからの笑顔を作る贈り物

1部
訪問美容をはじめませんか？

- ・訪問理美容の対象者
- ・介護保険サービス事業
- ・訪問理美容の需要
- ・理美容サロンの強み

訪問事業をビジネスに

- ・目指す方向性をきめよう
- ・訪問美容のリスクと不安
- ・ロードマップ(未来予想図)

2部 講師
柏瀬 里沙様

現職: はなまるデイサービス武蔵浦和 相談員兼施設長
川崎医療福祉大学 大学院 修士課程卒
介護福祉士・医療福祉学修士
事業所連絡会 紫陽彩会幹事

1部 講師 ヘアークリック
木田 剛史様

Hair-click(ヘアークリック)美容室・訪問美容 代表
大手美容室のマネージメント・技術教育の責任者を経験後、
さいたま市浦和区で美容室・訪問美容を経営。介護の資格
を取得し、介護と美容の深い知識と技術で、専門学校の講師
を勤めながら美容室・訪問美容事業をゼロから始めクライア
ント各所から信頼を得る現在に至る。お客様の“笑顔のため
に!そしてあきらめない!”を信念に営業・講習活動中!

2部
訪問理美容サービスのリスク軽減
～笑顔でサービスを提供する為に～

- ・他人事じゃない・・・入院、自宅療養
20%以上の方が病気を抱えている時代
- ・高齢化が招く
罹患率トップはがん・・・診断葉2人にひとり
- ・若くても介護が必要となる病・・・難病・障害
脳疾患(出血・梗塞含む)・癌
- ・介護度やお身体、お気持ち、医療依存度によ
ってお手伝いする範囲が変わります。
- ・なぜ、訪問理美容の美容師に介護技術が
必要なのか・・・。

訪問美容をはじめませんか? 訪問を始める時に知ってほしいこと

【2017/9/12(火) 訪問美容スタートアップセミナー】

- 時間 13:00～15:00
- 会場 マイディアスタジオ 3F
- 講習費 1000円(限定50名)



お問い合わせ・お申し込み 株式会社マイディア さいたま市緑区大間木 830-1 TEL 048-875-5501 FAX 048-875-5500

【2017/9/12(火) 13:00～15:00 訪問美容スタートアップセミナー申込書】

サロン名		担当営業	
参加者名		参加者名	
駐車場利用 / 有 (台) ・ 無	○をつけてください	電話番号	